



Le titulaire du BAC PRO « Commerce » est un employé commercial qui intervient dans tout type d'unité commerciale afin de mettre à la disposition de la clientèle des produits correspondant à sa demande.

Il intervient dans les fonctions d'animation commerciale, de gestion des produits et gestion commerciale de vente.

Il agit sous l'autorité et l'encadrement du responsable de point de vente, de secteur, de rayon, du gérant ou du commerçant.

Il est autonome dans la relation au client en entretien de vente.

Les emplois concernés :

- Employé de commerce,
- Assistante de vente,
- Conseiller de vente,
- Vendeur/Vendeuse
- Adjoint du responsable de petites unités commerciales.

Formation sur 2 ans

Validation :

Diplômes de l'Education Nationale – niveau IV : BAC PRO

Prix : 355000 F. /an

BAC PRO métiers du COMMERCE ET DE LA VENTE

Votre programme

Pré-requis : Niveau 3^{ème} minimum. **Public**: Tout public

Objectifs – Débouchés :

Le titulaire du baccalauréat professionnel « commerce » est un employé commercial : sédentaire ou non, spécialisé ou généraliste, en libre-service ou en vente assistée afin de mettre à la disposition de la clientèle les produits correspondant à sa demande. Son activité consiste, au sein de l'équipe commerciale, à

- participer à l'approvisionnement,
- vendre, conseiller et fidéliser,
- participer à l'animation de la surface de vente,
- assurer la gestion commerciale attachée à sa fonction

Enseignement professionnel :

- Préparation et suivi de l'activité de l'unité commerciale,
- Économie et droit
- Techniques de vente
- Prévention, santé, environnement

Enseignement général :

- Français
- Mathématiques
- Histoire géographie
- Anglais
- Arts appliqués

Intervenants : formateurs qualifiés.

Lieux : GREPFOC PIRAE

